



Wir generieren mit ict-services WOW-Effekte. Dafür sind Service Excellence sowie sach- und lösungsorientierte Resultate für unsere Kunden wesentlich. Zu begeisterten Kunden gehören auch begeisterte Mitarbeitende, welche von ausgezeichneten Arbeitsbedingungen profitieren: Wir fördern ein motivierendes und gesundes Arbeitsklima. Fachliche und persönliche Wertschätzung sowie einen respektvollen & menschlichen Umgang sind für uns selbstverständlich.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir neue Talente!

Mitarbeiter/in Verkaufsdienst (100 %)

In dieser abwechslungsreichen Funktion übernehmen Sie in einem 4er-Team eine wichtige Drehscheibenfunktion zwischen unseren Account Managern, Technikern und den Lieferanten. Zu Ihren Aufgaben gehört die Ausführung und Kontrolle des gesamten Beschaffungsprozesses von Hard- und Software, angefangen bei der Erstellung von Angeboten und dem Einholen von Offerten bei Lieferanten, über die Abwicklung und Koordination der Bestellungen, bis hin zur Rechnungsstellung an Kunden und allfällige Garantieabwicklungen. Auch sind Sie für die korrekte Führung des Lizenzmanagements verantwortlich. Sie haben die Übersicht über die einzelnen Laufzeiten, erstellen neue Angebote und beraten unsere Kunden sowie auch Ihre Kollegen kompetent über die korrekte Lizenzierung von Hard- und Software. Sie unterstützen den Account Manager bei der Erstellung von komplexen Angeboten und Lösungskonzepten für Grossprojekte. Diverse administrative Arbeiten, wie die Erstellung von Report- und Abonnementsrechnungen, die Erfassung von Kunden, Partner und Lieferantenadressen und Dokumenten in unserem ERP-Programm „OpaccOne“ sowie telefonische und schriftliche Kunden-, Lieferanten- und Partnerkontakte runden das breite und vielfältige Aufgabenfeld dieser Position ab.

Für diese herausfordernde Stelle suchen wir eine aufgestellte, selbständige und empathische Persönlichkeit mit ausgeprägter kunden- und lösungsorientierter Denkweise. Idealerweise bringen Sie folgende Kompetenzen mit:

- Kaufmännische Ausbildung mit technischer Zusatzausbildung oder gerne auch umgekehrt
- Hohe Affinität rund um das spannende Thema der Informatik

Ihre Benefits:

- Professionelles und kollegiales Arbeitsumfeld
- Junges, dynamisches Team
- Spannendes, interessantes und breites Kundenumfeld
- Fokus auf State-of-the-Art Lösungen, Hersteller und Produkte
- Faire, marktgerechte und funktionsangepasste Löhne aller Mitarbeitenden
- Unterstützung der Fort- und Weiterbildung on und off the job.
- 5 Wochen bezahlte Ferien
- Unterstützung der Vereinbarkeit von Freizeit & Beruf
- Aktives Betriebliches Gesundheitsmanagement



- Begeisterung für die Beratung und den aktiven Verkauf
- Hohe Dienstleistungsbereitschaft und Kommunikationsfähigkeit
- stilsicheres Deutsch und gute Englischkenntnisse.

Es erwartet Sie ein abwechslungsreicher Job in einem motivierten Arbeitsumfeld. Wir bieten Ihnen attraktive Anstellungsbedingungen, flexible Arbeitszeiten, perfekte Anbindungen an den öffentlichen Verkehr und einen modernen Arbeitsplatz in unseren neu ausgebauten Büroräumlichkeiten in Kriens. Möchten Sie einen Teil unseres Spitzenteams werden und gemeinsam mit uns unsere Kunden begeistern? Dann senden Sie Ihr vollständiges Bewerbungsdossier per E-Mail an Selina Mathis selina.mathis@achermann.swiss.

Begeistern Sie uns! Wir freuen uns auf Sie.

Kontakt

Selina Mathis
HR, Finanzen &
Administration



fon +41 41 417 11 28

mail selina.mathis@achermann.swiss