achermann
ict-services

Wir generieren mit ict-services WOW-Effekte. Dafür sind Service Excellence sowie sach- und lösungsorientierte Resultate für unsere Kunden wesentlich. Zu begeisterten Kunden gehören auch begeisterte Mitarbeitende, welche von ausgezeichneten Arbeitsbedingungen profitieren: Wir fördern ein motivierendes und gesundes Arbeitsklima. Fachliche und persönliche Wertschätzung sowie einen respektvollen & menschlichen Umgang sind für uns selbstverständlich.

Sind Sie ein erfahrener und dienstleistungsorientierter Key-Account Manager (w/m) und suchen Sie eine neue Herausforderung in der Sie sich voll einbringen können?

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir neue Talente!

Key-Account Manager (w/m)

Der Fokus der interessanten und vielseitigen Aufgaben dieses Jobs liegt auf der Betreuung und dem Ausbau von Kunden, insbesondere von öffentlichen Institutionen (z.B. Gemeinden, Schulen oder Verwaltungen). Dazu gehören auch folgende Tätigkeiten:

- Gewinnung und Beratung von Interessenten und bestehenden Kunden zu aktuellen Themen wie etwa Sourcing, Cloud-Projekten oder Managed Services
- Erstellen und Präsentieren von kundenspezifischen Lösungsvorschlägen und Entscheidungsgrundlagen
- Mitgestalten einer nachhaltigen ICT-Strategie
- Sicherstellen des Budgetprozesses für die Planung der IT-Projekte
- Pflege und laufender Ausbau eines Buying-Centers bei den Key Account Kunden
- Mithilfe bei der Weiterentwicklung des Services- und Produkteportfolios von achermann ict-services ag
- Kundenbegeisterung durch eine hohe dienstleistungs- und lösungsorientierte Arbeitsweise

Für dieses Profil suchen wir eine erfahrenen und vertrauenswürdigen Team Player mit einer aktiven, zielorientierten und effizienten Arbeitsweise und einer ausge-

Ihre Benefits:

- Professionelles und kollegiales Arbeitsumfeld
- Junges, dynamisches Team
- Spannendes, interessantes und breites Kundenumfeld
- Fokus auf State-of-the-Art Lösungen, Hersteller und Produkte
- Faire, marktgerechte und funktionsangepasste Löhne aller Mitarbeitenden
- Unterstützung der Fort- und Weiterbildung on und off the job.
- 5 Wochen bezahlte Ferien
- Unterstützung der Vereinbarkeit von Freizeit & Beruf
- Aktives Betriebliches Gesundheitsmanagement

kununu TOP COMPANY VON MITARBEITERN EMPFOHLEN!

WIR MACHEN PROFIS. LEHRBETRIEB

kununu OPEN COMPANY WIR LEBEN OFFENHEIT!

prägten Kundenorientierung. Des Weiteren bringen Sie folgende Kompetenzen mit:

- Technische oder kaufmännische Grundausbildung mit einer betriebswirtschaftlichen Zusatzausbildung
- Fundierte Kenntnisse in der Planung und Umsetzung von komplexen (ICT-) Projekten
- konzeptionelles und analytisches Know-how
- Erfahrung in der Betreuung von Kunden im öffentlichen Bereich
- Talent, ein aktives «Netzwerk» aufzubauen

Zudem sind Sie eine innovative und kommunikative Persönlichkeit und verfügen über mehrere Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Position. Mit Ihrer sympathischen und kontaktfreudigen Art begeistern Sie rasch Interessenten und Kunden. Flexibilität, Selbständigkeit, Verhandlungsgeschick sowie stilsicheres Deutsch und gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Es erwartet Sie ein abwechslungsreicher Job in einem aufgestellten und engagierten Team. Wir bieten Ihnen attraktive Anstellungsbedingungen, flexible Arbeitszeiten und einen modernen Arbeitsplatz in unseren neu ausgebauten Büroräumlichkeiten in Kriens. Möchten Sie einen Teil unseres Spitzenteams werden und gemeinsam mit uns unsere Kunden begeistern? Dann senden Sie Ihr vollständiges Bewerbungsdossier per E-Mail an Rolf Borkowetz rolf.borkowetz@achermann.swiss oder an Selina Mathis selina.mathis@achermann.swiss.

Begeistern Sie uns! Wir freuen uns auf Sie.

Kontakt

Rolf Borkowetz
Leiter Verkauf &
Marketing

fon +41 41 417 11 04
mail rolf.borkowetz@achermann.swiss

Kontakt

Selina Mathis
HR, Finanzen &
Administration

fon +41 41 417 11 28
mail selina.mathis@achermann.swiss