



Wir generieren mit ict-services WOW-Effekte. Dafür sind Service Excellence sowie sach- und lösungsorientierte Resultate für unsere Kunden wesentlich. Zu begeisterten Kunden gehören auch begeisterte Mitarbeitende, welche von ausgezeichneten Arbeitsbedingungen profitieren: Wir fördern ein motivierendes und gesundes Arbeitsklima. Fachliche und persönliche Wertschätzung sowie einen respektvollen & menschlichen Umgang sind für uns selbstverständlich.

Sind Sie eine erfahrene und dienstleistungsorientierte Verkaufspersönlichkeit und suchen eine neue Herausforderung in der Sie sich voll einbringen können?

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir neue Talente!

## Key Account Manager (m/w)

Der Fokus der interessanten und vielseitigen Aufgaben dieses Jobs liegt auf der Betreuung und dem Ausbau von Kunden, insbesondere unserer KAM- und A-Kunden in den unterschiedlichen Branchen. Dazu gehören folgende Tätigkeiten:

- Kompetente Beratung von Interessenten und bestehenden Kunden für die spannenden Themen wie Sourcing-Konzepte, Cloud-Lösungen und Managed Services
- Aktive Kontaktplanung zur Gewinnung potentieller Neukunden
- Begleiten von Unternehmen in die digitale Zukunft
- Hauptansprechpartner für alle Kundenanliegen
- Erarbeiten entsprechender Lösungsvorschläge und Entscheidungsgrundlagen
- Erstellen und überzeugendes Präsentieren von kundenspezifischen Lösungsprojekten
- Mithilfe bei der steten Weiterentwicklung des Services- und Produkteportfolios von achermann ict-services ag

### Ihre Benefits:

- Professionelles und kollegiales Arbeitsumfeld
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Junges, dynamisches Team
- Berufliche Förderung on und off the job
- Breites und loyales Kundenumfeld
- Grosse Entscheidungsfreiheiten und Mitwirkungsmöglichkeiten
- Fokus auf State-of-the-Art Lösungen, Hersteller und Produkte
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen und marktgerechte Löhne
- 5 Wochen bezahlte Ferien
- Unterstützung der Vereinbarkeit von Freizeit und Beruf
- Aktives Betriebliches Gesundheitsmanagement



Für dieses Profil suchen wir einen erfahrenen und vertrauenswürdigen Team Player mit einer lösungsorientierten Arbeitsweise und einer ausgeprägten Dienstleistungs- und Kundenorientierung. Des Weiteren bringen Sie folgende Kompetenzen mit:

- Höhere Ausbildung in Betriebswirtschaft oder Technik mit Vorteil im Bereich Informatik- oder Telekommunikation
- Fundierte Kenntnisse in der Planung von ICT-Infrastrukturen, Cloud-Projekten und Managed Services
- Erfahrung in der Betreuung von anspruchsvollen Kunden und dem Pflegen eines „Buying-Centers“
- Grosse Freude am Verkauf und ausgeprägter Ehrgeiz

Zudem sind Sie eine innovative und kommunikative Persönlichkeit und verfügen über mehrere Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Position. Mit Ihrer sympathischen und kontaktfreudigen Art begeistern Sie rasch Interessenten und Kunden. Flexibilität, Selbständigkeit, Verhandlungsgeschick sowie stilsicheres Deutsch und gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Es erwartet Sie ein abwechslungsreicher Job in einem aufgestellten und engagierten Team. Wir bieten Ihnen attraktive Anstellungsbedingungen, flexible Arbeitszeiten und einen top-modernen Arbeitsplatz in unseren neu ausgebauten Büroräumlichkeiten in Kriens. Möchten Sie einen Teil unseres Spitzenteams werden und gemeinsam mit uns unsere Kunden begeistern? Dann senden Sie Ihr vollständiges Bewerbungsdossier per E-Mail an Selina Mathis [selina.mathis@achermann.swiss](mailto:selina.mathis@achermann.swiss).

Begeistern Sie uns! Wir freuen uns auf Sie.

#### Kontakt



Selina Mathis  
HR, Finanzen &  
Administration

fon +41 41 417 11 28

mail [selina.mathis@achermann.swiss](mailto:selina.mathis@achermann.swiss)